



www.export-bridge.com.br

A Export Bridge Company é uma agência de desenvolvimento de negócios internacionais, especializada em **internacionalização de empresas**, integrada à operação do cliente.

Enquanto modelos tradicionais limitam-se à intermediação de pedidos, a Export Bridge Co. **estrutura, opera e escala operações internacionais como unidades de negócio**. Atuamos de forma integrada em **toda a área de exportação** – da inteligência e abertura de mercados à execução comercial, administrativa e operacional – incluindo:

- prospecção ativa e qualificada de clientes,
- gestão comercial, logística e documental,
- desenvolvimento de projetos de exportação,
- presença institucional em eventos internacionais
- capacitação corporativa.

Enquanto sua empresa foca no produto e na estratégia, nós **cuidamos da venda, da execução e da expansão internacional**.



Prospecção Internacional

Prospectamos importadores e distribuidores potenciais para seu negócio, de acordo com suas diretrizes e necessidades.



Gestão Comercial

Fazemos a gestão comercial das vendas internacionais. Vendemos e gerenciamos o pós-venda. Tudo isso como se fôssemos um só time.



Gestão Administrativa

Vendemos, administramos as vendas e garantimos a execução administrativa-operacional.



Projetos de Exportação

Projetos para expansão das exportações em mercados-alvo, contribuindo para a avaliação e melhoria de sua aproximação com potenciais clientes e parceiros.



Capacitação da Empresa

Diagnóstico empresarial, capacitações, formatação de preço de exportação, adequação de material promocional para exportação.

EXPONHA SEU NEGÓCIO AO MUNDO

Gestor da sua conta



ROBERTO FERREIRA JUNIOR

Graduado em Relações Internacionais, **pós-graduado** em Gestão e Desenvolvimento de Negócios internacionais, **MBA** em Vendas, Negociação e Resultados de Alta Performance, pela PUC Rio Grande do Sul, e **MBA** em Negócios Internacionais e Globalização de Empresas pela FIA.

Iniciou a carreira em **Shenzhen, China**, como trainee em uma das Top 10 empresas chinesas do setor de defensivo agrícola - a Iprochem Co.

Experiência com gestão de contas-chave internacionais, distribuidores e representantes de vendas.

Desde 2010, **vaijou a negócios a 32 países**, estando à frente de desenvolvimento comercial na América do Sul, na América Central & Caribe, na América do Norte, na África, na Europa, no Oriente Médio, nos Leste & Sudeste Asiáticos, e na Oceania. **Vendeu para mais de 50 países.**

Países visitados na carreira:

AMÉRICA DO NORTE
Estados Unidos
México

AMÉRICA CENTRAL & CARIBE
Panamá
Rep. Dominicana

AMÉRICA DO SUL
Argentina
Bolívia
Chile
Colômbia
Equador
Paraguai
Uruguai

EUROPA
Alemanha
Espanha
Irlanda
Itália
Portugal

ÁFRICA
África do Sul
Egito

ORIENTE MÉDIO
Emirados Árabes
Israel
Jordânia
Kuwait
Líbano
Omã

LESTE & SUDESTE ASIÁTICO
China
Coréia do Sul
Hong Kong
Japão
Macau
Singapura

OCEANIA
Austrália

Casos de Sucesso

Baly acelera expansão internacional com apoio da Export Bridge Company

A Baly, a maior marca de energéticos do Brasil, deu mais um passo decisivo em sua estratégia de internacionalização.

A companhia formalizou um projeto estruturado de exportação conduzido pela Export Bridge Company, agência especializada em expansão internacional, **responsável por toda a operação internacional da marca - da prospecção comercial à gestão administrativa e burocrática**.

Sob a gestão da área de exportação da Baly, o projeto iniciou-se em 2024 com o fortalecimento da presença da marca no Paraguai, no Uruguai e nos EUA.

Com a expansão - conquistando **11 novos clientes** e entrando em países como **Argentina, Bolívia, Suriname, Irã, México e Chile**, o plano também prevê a entrada em novos destinos estratégicos fora do continente americano, como o recém conquistado Oriente Médio, onde a marca brasileira já conquistou destaque após o anúncio publicado pela Revista Exame em 2025.

A Export Bridge Company é **responsável por toda a estruturação da operação internacional do processo de expansão** — desde o mapeamento de oportunidades e a seleção de distribuidores internacionais até as negociações e gestão administrativo e burocrática da área.



Fonte: Revista Exame, 2025.

Serviços de Internacionalização de Negócios

A Export Bridge Co. não atua com modelo de representação comercial.

RECURSOS	DESENVOLVIMENTO DE NEGÓCIOS	GESTÃO DE ÁREA DE EXPORTAÇÃO
Prospecção internacional	✓	✓
Redação e apresentação de propostas	✓	✓
Negociação direta com compradores internacionais	✓	✓
Acompanhamento de propostas	✓	✓
Fechamento de venda	✓	✓
Pós-Venda	✓	✓
Adequação de material promocional para exportação	✓	✓
Apoio em criação de campanha de marketing	✓	✓
Estruturação da empresa para exportação	✓	✓
Consultoria contínua	✓	✓
Rotinas de administração de venda	✓	✓
Rotinas de comércio exterior	✓	✓
Gestão de time interno de exportação	✓	✓

***Serviços adicionais mediante solicitação e disponibilidade:**

- Representação em Feiras/Eventos
- Viagens internacionais



EXPORT BRIDGE NEGÓCIOS INTERNACIONAIS LTDA.

www.export-bridge.com.br

(11) 98097-2675

comercial@export-bridge.com.br

Avenida Paulista, 1106, sala 01, 16º andar. São Paulo | SP. CEP 01310-914