



A Export Bridge Company é uma agência de desenvolvimento de negócios internacionais, especializada em **internacionalização de empresas**, integrada à operação do cliente.

Enquanto modelos tradicionais limitam-se à intermediação de pedidos, a Export Bridge Co. **estrutura, opera e escala operações internacionais como unidades de negócio**. Atuamos de forma integrada em **toda a área de exportação** — da inteligência e abertura de mercados à execução comercial, administrativa e operacional — incluindo:

- prospecção ativa e qualificada de clientes,
- gestão comercial, logística e documental,
- desenvolvimento de projetos de exportação,
- presença institucional em eventos internacionais
- capacitação corporativa.

Enquanto sua empresa foca no produto e na estratégia, nós **cuidamos da venda, da execução e da expansão internacional**.

# EXPONHA SEU NEGÓCIO AO MUNDO



## Prospecção Internacional

Prospectamos importadores e distribuidores potenciais para seu negócio, de acordo com suas diretrizes e necessidades.



## Gestão Comercial

Fazemos a gestão comercial das vendas internacionais. Vendemos e gerenciamos o pós-venda. Tudo isso como se fôssemos um só time.



## Gestão Administrativa

Vendemos, administramos as vendas e garantimos a execução administrativa-operacional.



## Projetos de Exportação

Projetos para expansão das exportações em mercados-alvo, contribuindo para a avaliação e melhoria de sua aproximação com potenciais clientes e parceiros.



## Capacitação da Empresa

Diagnóstico empresarial, capacitações, formatação de preço de exportação, adequação de material promocional para exportação.

# Gestor da sua conta



## ROBERTO FERREIRA JUNIOR

**Graduado** em Relações Internacionais, **pós-graduado** em Gestão e Desenvolvimento de Negócios internacionais, **MBA** em Vendas, Negociação e Resultados de Alta Performance, pela PUC Rio Grande do Sul, e **MBA** em Negócios Internacionais e Globalização de Empresas pela FIA.

Iniciou a carreira em **Shenzhen, China**, como trainee em uma das Top 10 empresas chinesas do setor de defensivo agrícola - a Iprochem Co.

Experiência com gestão de contas-chave internacionais, distribuidores e representantes de vendas.

Desde 2010, **viajou a negócios a 32 países**, estando à frente de desenvolvimento comercial na América do Sul, na América Central & Caribe, na América do Norte, na África, na Europa, no Oriente Médio, nos Leste & Sudeste Asiáticos, e na Oceania. **Vendeu para mais de 50 países.**

## Países visitados na carreira:

### AMÉRICA DO NORTE

Estados Unidos  
México

### AMÉRICA CENTRAL & CARIBE

Panamá  
Rep. Dominicana

### AMÉRICA DO SUL

Argentina  
Bolívia  
Chile  
Colômbia  
Equador  
Paraguai  
Uruguai

### EUROPA

Alemanha  
Espanha  
Irlanda  
Itália  
Portugal

### ÁFRICA

África do Sul  
Egito

### LESTE & SUDESTE ASIÁTICO

China  
Coréia do Sul  
Hong Kong  
Japão  
Macau  
Singapura

### ORIENTE MÉDIO

Emirados Árabes  
Israel  
Jordânia  
Kuwait  
Líbano  
Omã

### OCEANIA

Austrália

# Casos de Sucesso

## Baly acelera expansão internacional com apoio da Export Bridge Company

A **Baly**, a maior marca de energéticos do Brasil, deu mais um passo decisivo em sua estratégia de internacionalização.

A companhia formalizou um projeto estruturado de exportação conduzido pela Export Bridge Company, agência especializada em expansão internacional, **responsável por toda a operação internacional da marca - da prospecção comercial à gestão administrativa e burocrática.**

Sob a gestão da área de exportação da Baly, o projeto iniciou-se em 2024 com o fortalecimento da presença da marca no Paraguai, no Uruguai e nos EUA.

Com a expansão - conquistando **11 novos clientes** e entrando em países como **Argentina, Bolívia, Suriname, Irã, México e Chile**, o plano também prevê a entrada em novos destinos estratégicos fora do continente americano, como o recém conquistado Oriente Médio, onde a marca brasileira já conquistou destaque após o anúncio publicado pela Revista Exame em 2025.

A Export Bridge Company é **responsável por toda a estruturação da operação internacional do processo de expansão** — desde o mapeamento de oportunidades e a seleção de distribuidores internacionais até as negociações e gestão administrativo e burocrática da área.



Fonte: Revista Exame, 2025.

# Serviços de Internacionalização de Negócios

A Export Bridge Co. não atua com modelo de representação comercial.

RECURSOS	DESENVOLVIMENTO DE NEGÓCIOS	GESTÃO DE ÁREA DE EXPORTAÇÃO
Prospecção internacional	✓	✓
Redação e apresentação de propostas	✓	✓
Negociação direta com compradores internacionais	✓	✓
Acompanhamento de propostas	✓	✓
Fechamento de venda	✓	✓
Pós-Venda	✓	✓
Adequação de material promocional para exportação	✓	✓
Apoio em criação de campanha de marketing	✓	✓
Estruturação da empresa para exportação	✓	✓
Consultoria contínua	✓	✓
Rotinas de administração de venda	✓	✓
Rotinas de comércio exterior	✓	✓
Gestão de time interno de exportação	✓	✓

**\*Serviços adicionais mediante solicitação e disponibilidade:**

- Representação em Feiras/Eventos
- Viagens internacionais



**EXPORT BRIDGE NEGÓCIOS INTERNACIONAIS LTDA.**

[www.export-bridge.com.br](http://www.export-bridge.com.br)

(11) 98097-2675

[comercial@export-bridge.com.br](mailto:comercial@export-bridge.com.br)

Avenida Paulista, 1106, sala 01, 16º andar. São Paulo | SP. CEP 01310-914