



A **Export Bridge Company** diferencia-se de empresas que atuam apenas como representantes comerciais ao oferecer uma abordagem abrangente para a internacionalização de negócios.

Enquanto representantes comerciais geralmente se concentram na intermediação de vendas, a Export Bridge Co. fornece serviços completos que incluem prospecção de clientes internacionais, gestão comercial, gestão administrativa e operacional, participação em eventos de negócios, desenvolvimento de projetos de exportação e capacitação empresarial.

Essa atuação integrada permite que empresas brasileiras expandam suas vendas globalmente de forma mais estruturada e eficiente.

Além disso, atuamos como o Departamento de Exportação do cliente, proporcionando aos nossos parceiros a possibilidade de se dedicar a outras áreas de suas empresa, enquanto cuidamos de suas vendas e operações internacionais.

EXPONHA SEU NEGÓCIO AO MUNDO

MARCAS QUE SE EXPANDIRAM GLOBALMENTE CONOSCO



VODKA
INTENCION
★★★★★



Prospecção Internacional

Prospectamos importadores e distribuidores potenciais para seu negócio, de acordo com suas diretrizes e necessidades.



Gestão Comercial

Fazemos a gestão comercial das vendas internacionais. Vendemos e gerenciamos o pós-venda. Tudo isso como se fôssemos um só time.



Gestão Administrativa

Vendemos, administramos as vendas e garantimos a execução administrativa-operacional.



Projetos de Exportação

Projetos para expansão das exportações em mercados-alvo, contribuindo para a avaliação e melhoria de sua aproximação com potenciais clientes e parceiros.



Capacitação da Empresa

Diagnóstico empresarial, capacitações, formatação de preço de exportação, adequação de material promocional para exportação.

Gestor da sua conta



ROBERTO FERREIRA JUNIOR

Graduado em Relações Internacionais, **pós-graduado** em Gestão e Desenvolvimento de Negócios internacionais, e **MBA** em Vendas, Negociação e Resultados de Alta Performance, pela PUC Rio Grande do Sul, e **MBA** em Negócios Internacionais e Globalização de Empresas pela FIA.

Iniciou a carreira em **Shenzhen, China**, como trainee em uma das Top 10 empresas chinesas do setor de defensivo agrícola - a Iprochem Co.

Experiência com gestão de contas-chave internacionais, distribuidores e representantes de vendas.

Desde 2010, **viajou a negócios a 32 países**, estando à frente de desenvolvimento comercial na América do Sul, na América Central & Caribe, na América do Norte, na África, na Europa, no Oriente Médio, nos Leste & Sudeste Asiáticos, e na Oceania. **Vendeu para mais de 50 países.**

AMÉRICA DO NORTE

Estados Unidos
México

AMÉRICA CENTRAL & CARIBE

Panamá
Rep. Dominicana

AMÉRICA DO SUL

Argentina
Bolívia
Chile
Colômbia
Equador
Paraguai
Uruguai

EUROPA

Alemanha
Espanha
Irlanda
Itália
Portugal

ÁFRICA

África do Sul
Egito

LESTE & SUDESTE ASIÁTICO

China
Coréia do Sul
Hong Kong
Japão
Macau
Singapura

ORIENTE MÉDIO

Emirados Árabes
Israel
Jordânia
Kuwait
Líbano
Omã

OCEANIA

Austrália

Projeto de Internacionalização de Negócios

A Export Bridge Co. não atua com modelo de representação comercial.

RECURSOS	DESENVOLVIMENTO DE NEGÓCIOS	GESTÃO DE ÁREA DE EXPORTAÇÃO
Prospecção internacional	✓	✓
Redação e apresentação de propostas	✓	✓
Negociação direta com compradores internacionais	✓	✓
Acompanhamento de propostas	✓	✓
Fechamento de venda	✓	✓
Pós-Venda	✓	✓
Adequação de material promocional para exportação	✓	✓
Apoio em criação de campanha de marketing	✓	✓
Estruturação da empresa para exportação		✓
Consultoria contínua		✓
Rotinas de administração de venda		✓
Rotinas de comércio exterior		✓
Gestão de time interno de exportação		✓

***Serviços adicionais mediante solicitação e disponibilidade:**

- Representação em Feiras/Eventos
- Viagens internacionais



EXPORT BRIDGE COMPANY

www.export-bridge.com.br

(11) 96525 5969

comercial@export-bridge.com.br

Avenida Paulista, 1106, sala 01, 16º andar. São Paulo | SP. CEP 01310-914