



A **Export Bridge Company** diferencia-se de empresas que atuam apenas como representantes comerciais ao oferecer uma abordagem abrangente para a internacionalização de negócios.

Enquanto representantes comerciais geralmente se concentram na intermediação de vendas, a Export Bridge Co. fornece serviços completos que incluem prospecção de clientes internacionais, gestão comercial, gestão administrativa e operacional, participação em eventos de negócios, desenvolvimento de projetos de exportação e capacitação empresarial.

Essa atuação integrada permite que empresas brasileiras expandam suas vendas globalmente de forma mais estruturada e eficiente.

Além disso, atuamos como o Departamento de Exportação do cliente, proporcionando aos nossos parceiros a possibilidade de se dedicar a outras áreas de suas empresa, enquanto cuidamos de suas vendas e operações internacionais.

# EXPONHA SEU NEGÓCIO AO MUNDO

#### MARCAS QUE SE EXPANDIRAM GLOBALMENTE CONOSCO







# Prospecção Internacional

Prospectamos importadores e distribuidores potenciais para seu negócio, de acordo com suas diretrizes e necessidades.



#### Gestão Comercial

Fazemos a gestão comercial das vendas internacionais. Vendemos e gerenciamos o pós-venda. Tudo isso como se fôssemos um só time.



#### Gestão Administrativa

Vendemos, administramos as vendas e garantimos a execução administrativa-operacional.



#### Projetos de Exportação

Projetos para expansão das exportações em mercadosalvo, contribuindo para a avaliação e melhoria de sua aproximação com potenciais clientes e parceiros.



## Capacitação da Empresa

Diagnóstico empresarial, capacitações, formatação de preço de exportação, adequação de material promocional para exportação.



# Gestor da sua conta



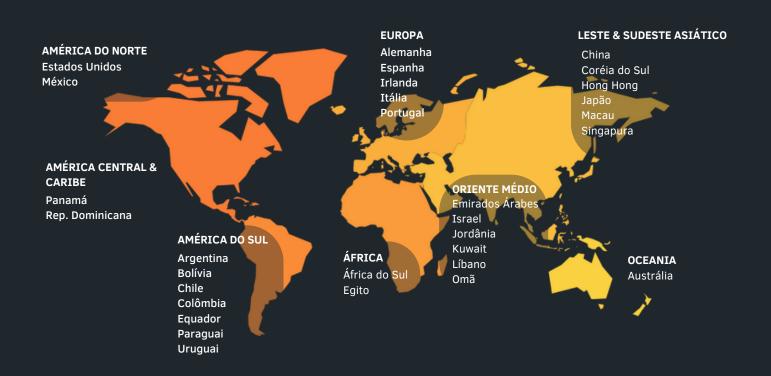
## **ROBERTO FERREIRA JUNIOR**

**Graduado** em Relações Internacionais, **pós-graduado** em Gestão e Desenvolvimento de Negócios internacionais, e **MBA** em Vendas, Negociação e Resultados de Alta Performance, pela PUC Rio Grande do Sul, e **MBA** em Negócios Internacionais e Globalização de Empresas pela FIA.

Iniciou a carreira em **Shenzhen, China**, como trainee em uma das Top 10 empresas chinesas do setor de defensivo agrícola - a Iprochem Co.

Experiência com gestão de contas-chave internacionais, distribuidores e representantes de vendas.

Desde 2010, viajou a negócios a 32 países, estando à frente de desenvolvimento comercial na América do Sul, na América Central & Caribe, na América do Norte, na África, na Europa, no Oriente Médio, nos Leste & Sudeste Asiáticos, e na Oceania. Vendeu para mais de 50 países.





# Projeto de Internacionalização de Negócios

A Export Bridge Co. não atua com modelo de representação comercial.

RECURSOS	DESENVOLVIMENTO DE NEGÓCIOS	GESTÃO DE ÁREA DE EXPORTAÇÃO
Prospecção internacional		
Redação e apresentação de propostas		
Negociação direta com compradores internacionais		
Acompanhamento de propostas		
Fechamento de venda		
Pós-Venda		
Adequação de material promocional para exportação		
Apoio em criação de campanha de marketing		
Estruturação da empresa para exportação		
Consultoria contínua		
Rotinas de administração de venda		
Rotinas de comércio exterior		
Gestão de time interno de exportação		

#### \*Serviços adicionais mediante solicitaçã e disponibilidade:

- Representação em Feiras/Eventos
- Viagens internacionais



### **EXPORT BRIDGE COMPANY**

www.export-bridge.com.br (11) 96525 5969

comercial@export-bridge.com.br

Avenida Paulista, 1106, sala 01, 16º andar. São Paulo | SP. CEP 01310-914